

СУРГУТСКАЯ ТРИБУНА

ОБЩЕСТВЕННО-ПОЛИТИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА СОВЕТОВ НАРОДНЫХ ДЕПУТАТОВ

Газета выходит с 23 октября 1934 года № 73 (7144) ★ Среда, 17 апреля 1991 года ★ Цена 1 экз. в подписку 6 коп., в розницу 10 коп.

ЧТО СЛЫШНО?

СОЛИДАРНОСТЬ ИМЕЕТ СЧЁТ

— Хотим отправить деньги в помощь бастующим шахтерам. Подскажите номер счета, на который мы могли бы перечислить средства.

Такие звонки в редакции «СТ» раздаются постоянно.

Газета уже называла ряд трудовых коллективов, которые проявили солидарность с шахтерами, собрали деньги, отправив их в «горячие» точки.

Как выяснилось, ни в одном банке Сургута специальный счет не открыт. Поэтому нам пришлось обратиться к тем, кто все-таки сумел найти

нужный адрес и воспользоваться им для перечисления средств на счет бастующих коллективов.

СООБЩАЕМ ВСЕМ, КТО НАМЕРЕН ОКАЗАТЬ ПОДДЕРЖКУ ШАХТЕРАМ, ЧТО ВЫ МОЖЕТЕ ПЕРЕЧИСЛИТЬ ДЕНЬГИ В Г. ЛЕНИНСК-КУЗНЕЦКИЙ КЕМЕРОВСКОЙ ОБЛАСТИ, ОТДЕЛЕНИЕ ЖИЛСОЦБАНКА, СЧЕТ № 000700564.

НАДБАВКИ НЕ БУДЕТ

Ответьте, пожалуйста, будут ли повышены платежи по государственному страхованию? Семья САВЕЛЬЕВЫХ.

В ответе мы исходим из разъяснения «Тюменских известий». В отличие от Сбербанка, задача которого — накопить средства, Госстрах должен обеспечить гражданам социальную и экономическую защиту. Скаждо рубль страхователя на нужды областного управления, а значит, и местных инспекций идет четвёрте с половиной копейки, остальное в том

или ином виде возвращается другой договаривающейся стороне. По отдельным же видам Госстрах работает себе в убыток. Тем не менее ставки не увеличены, цены, за некоторыми исключениями, не подняты. Так что у страхователей нет оснований претендовать на сорок процентов, которые добавляются к денежным вкладам в сбербанке.

Мы живём,

чтоб делить, делить...

ОБЩЕСТВО ЗАЩИТЫ ПРАВ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ ПРОВЕЛО ИССЛЕДОВАНИЕ СРЕДИ НАСЕЛЕНИЯ ГОРОДА. ОПУБЛИКОВАННУЮ В ГАЗЕТЕ АНКЕТУ ЗАПОЛНИЛИ 6496 СУРГУТЯН.

За создание единой городской торговли высказались все опрошенные.

За торговлю через магазины — 5823.

Сохранять распределение товаров по пред-

приятиям считают необходимым — 417 человек.

За введение карточек на основные виды промышленных и продовольственных товаров выступают — 6449 горожан.

УЗНАЛИ
ИЗ СТАТИСТИКИ

Рождаемость
снизилась,
смертность
возросла

СРЕДИ ГОРОДОВ ОБЛАСТИ ПО ЧИСЛЕННОСТИ НАРОДОНАСЕЛЕНИЯ СУРГУТ ЗАНИМАЕТ ВТОРОЕ МЕСТО, УСТУПАЯ ТЮМЕНИ. НА 1 ЯНВАРЯ В НЕМ ПРОЖИВАЛО 261,8 ТЫСЯЧИ ЧЕЛОВЕК ПЛЮС 75,7 ТЫСЯЧИ В РАЙОНЕ.

Поток новоселов сюда чуть снижается, но все еще превышает число уезжающих. Так, в 1989 году сургутянами стали 16.286 человек, а в 1990-м — 13.503. Среди уехавших в этих годах такая статистика: 11.027 и 10.626 человек.

Иное соотношение по району. В 1989 году новоселами «провинции» стали 8103 человека, а в следующем году — 7360, было же соответственно 8194 и 8051 житель.

Зарегистрирована и общая тенденция снижения рождаемости по городу и по району. В течение двух последних лет эта цифра снизилась на 500 человек: с 4534 новорожденных в 1989 году до 4035 в 1990 г. В районе цифры соответственно таковы: 1453 и 1282 младенца.

Смертность, напротив, увеличилась значительно в сравнении по годам. По городу она составила 859 и 852 человека, в районе — 239 и 253.

Экономика сегодня

Бизнес делается в Сургуте

Еще недавно внешнеэкономическая деятельность являлась монополией государства. Только от его имени заключались контракты и сделки, подписывались договоры о сотрудничестве. Сегодня такая возможность предоставлена предприятиям, которые находят свои каналы взаимодействия с зарубежными партнерами.

Полгода назад в специализированном строительном объединении Обьтрубопроводстрой был создан отдел внешнеэкономических связей. Впоследствии он был преобразован во внешнеэкономическую производственно-коммерческую фирму «Стримэкс». Возглавляет ее А. Т. ЦИВЕС.

— Александр Тавельнич, для чего потребовалось выделить отдел самостоятельную фирму? Не дань ли это моде?

— Перспектива развития внешнеэкономических связей потребовала более углубленной и серьезной подготовки к этой работе, специализации. К началу нынешнего года окончательно сложилось мнение, что заниматься любительски этой деятельностью нельзя, нужно это делать профессионально. А для этого было необходимо выделить и специализировать людей, обособить счета и саму деятельность.

В последние годы объединение испытывает большие трудности, связанные с уменьшением объема работ. Это влечет за собой финансовые и другие трудности. Поэтому было предложено создать хозрасчетную фирму, которая никоим образом не зависит от выполнения объемов строймонтажа. Она зависит только от результатов своей работы. А они окажутся тем лучше, чем выше будет квалификация специалистов. Поэтому мы начали со специализации, подготовки кадров для фирмы.

В качестве базового учебного заведения было избрано, на мой взгляд, наиболее достойное — институт повышения квалификации при Академии внешней торговли. Прошел подготовку в нем я, туда же были направлены и другие мои кол-

леги и подчиненные. Планируем и дальше проводить специализацию, которая углубляет знания, расширяет кругозор делового человека. В частности, мне посчастливилось побывать на стажировке в Германии, она была организована обществом Карла Дуйсберга. Это знаменитое общество в Германии, которое более полувека поддерживает связи со 120-ю странами и выполняет миссионерскую задачу не только по подготовке кадров, а прежде всего способствует укреплению мира и взаимопониманию народов через технологию, культуру и т. д.

Специалисты этого общества приняли наше приглашение и в мае приедут в Сургут. Здесь состоится семинар первых руководителей предприятий нашего региона с крупнейшими специалистами германской экономики.

— Получается, что ваше обучение за рубежом послужило толчком дальнейшему развитию связей, воспользоваться которыми могут и другие?

— Да, кроме того, наше объединение открывает в Германии свое торговое представительство. Такое разрешение уже получено.

Постановление Совмина СССР о развитии предпринимательской деятельности за рубежом до некоторых пор бездействовало. Объяснений тому можно найти немало. Но мы попробовали заняться этой деятельностью и

увидели, что у нас кое-что получается. Во всяком случае, поняли, что многое зависит от нашей инициативы. Взять тот же вопрос с открытием торгового Дома в Германии. Немцы сразу дали согласие, а советское торгпредство встретило эту новость настороженно, не терпит оно конкуренции. Но та монополия, которую оно хотело бы сохранить за рубежом, ни к чему хорошему не приводит. Набраться опыта, стать настоящими профессионалами, работать самостоятельно — эти задачи мы поставили перед собой и небольшими шагами движемся к цели.

— Объединению Обьтрубопроводстрой, считаю, проложить «дорогу» за рубеж несколько проще, чем другим предприятиям. Связи с иностранными партнерами начали устанавливаться несколько лет назад, когда объединение начало строить нефтепровод в Йемене...

— Сейчас работы в этой стране продолжаются. Прокладка нефтепровода в Йемене явилась первым опытом зарубежного подрядного строительства. Туда были направлены не только специалисты, но и техника, материалы. Наши работники впервые на практике познавали, что такое таможенная декларация, учились заполнять различные документы. Строительство нефтепровода идет к завершению.

И объединение, и управление по строительству нефтепровода получили признание в Йемене. По словам торгового представителя в республике, это была первая организация, которая проявила себя дисциплинированным, умелым коллективом. Раньше на зарубежное строительство выезжала «сборная команда» Союза: кого-то протолкнули в нее, кто-то «по благу» попал. Это не был коллектив, ибо люди не знали друг друга, сплотить их не удавалось, каждый хотел заработать свои доллары. Наверное, и в нашем случае не обошлось без досадных оплошностей, но главный плюс состоял в том, что кадры управления в основном набирались в Сургуте, люди прежде работали вместе. И это сплотило их, сказались на результатах работы.

Окончание на 2—3 стр.

Впервые в городе

Дворец культуры «ЭНЕРГЕТИК»

22—24 апреля

ГАСТРОЛИ

популярного актера кино и Театра на Таганке, постоянного участника телепередачи «Вокруг смеха», заслуженного артиста РСФСР

Семена Фарады.

НАЧАЛО КОНЦЕРТОВ — 18.30 И 21 ЧАС. БИЛЕТЫ ПРОДАЮТСЯ В КАССЕ ДВОРЦА. ТЕЛЕФОНЫ ДЛЯ СПРАВОК — 2-08-82, 2-33-92.

(Окончание. Начало на 1 стр.)

Экономика сегодня

Объединение, к сожалению, вряд ли получит материальную выгоду от этого строительства: условия подряда таковы, что на валютную прибыль трудно рассчитывать. Но тем не менее к дивидендам можно отнести тот опыт, который мы получили.

А вторым опытом явилась работа в Венгрии. Здесь у нас несколько иная картина. Впервые подробную деятельность мы осуществляем без посредников, работаем на ставках возмещения за услуги по прокату машин и оборудования, использование специалистов. Работа в Венгрии принесла уже некоторые результаты. Мы смогли приобрести там средства оргтехники, ведем закупку оборудования — медицинского и кабельного телевидения. Все это будет использовано в городе. Наши валютные отчисления очень маленькие, и мы буквально трясем над каждым инва-

лютным рублем, стараемся вложить в наиболее выгодное, прибыльное дело. В частности, учредили малое медицинское предприятие при объединении. Покупка оборудования для него — долевой вклад фирмы. Валютные средства, которые заработали, направляли также на то, чтобы приобрести оборудование в Германии по выпуску бетонных стеновых блоков. Это недорогое производство, но высокоэффективное. Оно будет установлено на заводе строительных конструкций и вписано в его технологию. Уменьшение объемов по строительству трубопроводов заставляет нас думать о том, как выместить производство пригрузов и создать новое по выпуску стеновых камней, и таким образом решать социальные задачи. Завод к кон-

цу года будет изготавливать плиты перекрытия, выпускает блоки фундаментов, а если освоим еще и производство стеновых блоков, то сможем моделировать любой дом — от дачного до индивидуального.

— Значит, валюту вы не «продаете», как это делают некоторые, а используете для приобретения новых технологий?

— Именно так. В составе объединения есть совместное предприятие «Югория». Мы ищем для него партнера, который мог бы поставить эффективное оборудование для глубокой переработки древесины, вырубленной на трассах трубопроводов.

Наша идеология такова — не привлекать иностранный капитал до тех пор, пока не создадим сколько-нибудь приличное производство. Ес-

ли нет соответствующей технологии, то тогда можно привлечь иностранного инвестора, чтобы повысить внутрисоюзную и мировую конкурентоспособность того, что производим. Поэтому мы неторопливо и осторожно ищем партнеров за рубежом. Кстати, их сейчас много атакует, но отбирать надо тщательно, находить самого выгодного. И вообще мы не должны выступать в роли просителя, показывать, что мы умрем без них, хотя интегрироваться с мировой экономикой сегодня нужно.

— Александр Тавельевич, как выглядит перспектива «Стримэкса»?

— В перспективе создание ряда совместных предприятий — венгеро-советского, советско-японского. Кроме того, фирма принимает участие в необычном для трубо-

проводчиков деле — мы создали совместное предприятие с объединением Обьнефтегазгеология по разработке и использованию забалансовых месторождений нефти. Подписан совместный приказ по освоению Западно-Осомкинского месторождения, запасы которого не утверждены и не приняты государственными органами. В качестве одного из учредителей привлекаем районный Совет. Ведем переговоры с местными Советами о строительстве в нашем регионе завода сварки и изоляции. От этого предприятия напрямую зависит повышение надежности и долговечности трубопроводов. Такого завода в Союзе пока нет. Окружной Совет и окрисполком выступили с предложением стать учредителями этого предприятия.

А вообще в «портфеле» нашей фирмы много программ. Одна из них, например, включает в себя изучение, подготовку и создание предприятия по современной торфопереработке. Сегодня торф используется в лучшем случае в виде удобрения, а чаще идет просто отвал. А ведь он содержит огромное количество полезных компонентов.

— Приходилось слышать, что в торфе даже есть благородные металлы...

— Они, кстати, есть и на городской свалке. С райисполкомом мы сейчас готовим создание СП, ведем поиск иностранного инвестора или специалистов, которые имеют технологию переработки твердых отходов. Проблема выделения ценных материалов теоретически не сложна. Труднее заинтересовать лю-

НАШИ ИНТЕРВЬЮ

Третий председатель не собирается оставаться у власти

Ветеранское движение в Сургуте имеет свою историю. У истоков его стояли уважаемые люди А. С. Савин, Ф. Я. Показаньев, Г. Ф. Пономарев, И. П. Захаров, А. Н. Сибирцев — нынче его председатель.

— За прошедшее двадцатилетие вы, Андрей Николаевич, третий председатель городского совета ветеранов. Думаете ли, что вас изберут вновь?

— Не думаю, тем более что добровольно просил бы снят с меня эти полномочия. Здоровье мое и жены пошатнулось.

— О чем бы вы хотели рассказать на конференции, на каких событиях остановиться?

— Много как будто удалось сделать, ведь отчитываемся мы за два года. Думаю, запомнилось прошедшее 45-летие Победы.

Районный Совет с первого мая прошлого года решил доплачивать к назначенному пенсионерам-фронтовикам пособие по 200 рублей.

9 Мая тысячи сургутян пришли с венками и цветами на площадь Дома Советов, чтобы отсюда в колоннах под штандартами фронтов прошествовать к мемориалу славы, на митинг.

— Все чаще слышу и вижу, как тесно взаимо-

действуют ветераны и Красный Крест.

— Мы взаимно дополняем друг друга, а точкой соприкосновения стала программа «Забота». Красный Крест в 12 квартирах провел ремонт, оказал материальную помощь 296 престарелым одиноким больным, 29 ветеранов бесплатно подлечились в профилакториях, а 94 получили лечебный массаж специалистов Красного Креста.

Уже почти два года те, у кого малая пенсия, пользуются бесплатными обедами. Нынешний поклон от нас организаторам «Заботы-90» Л. А. Лебедевой, Н. А. Браниште. Они вспомнили о тех ветеранах, кого забыли на предприятиях или не смогли выявить школьные коллективы.

У нас 160 престарелых одиноких людей, которых Красный Крест окружил вниманием.

— В совете ветеранов появилось пополнение: старожилы Сургута, первичная Вооруженных Сил.

— Это еще одно подтверждение того, что дви-

жение растет и ширится благодаря энтузиастам П. А. Мунареву, С. Д. Малюгину. Вообще у нас сформировался хороший актив, в число которого входят Д. А. Бабкин, И. П. Захаров, В. С. Пантелеев, М. М. Григорьев, Л. И. Золотухина, Л. А. Проводникова, Г. И. Кравченко.

— Каковы же дальнейшие планы ветеранского движения?

— Грядет трагическая и незабываемая дата — 22 июня, день вероломного нападения на нашу Родину. Нынешнее исполняется полвека с того дня. Планируем встречи в коллективах, в школах с воспоминаниями ветеранов. Проведем траурные митинги у мемориала, проведем в порядок кладбища.

Надеюсь, что к тому времени другой возглавит наш совет и внесет новый импульс в развитие ветеранского движения.

Председателя распрашивала Г. КОНДРЯКОВА.

На огороженной металлической сеткой площадке возле Тушинского аэродрома сотни радиолубителей и радиоторговцев впервые в истории Москвы получили право свободно продавать и обмениваться радиодетальями.

Ожидавших увидеть в этом загоне компьютеры и видеомагнитофоны ждало разочарование. Но запчастей было много. Тем, кто пришел раньше, повезло больше. Они заняли сухие места по периметру площадки и, открыв чемоданы с товаром, спокойно попили пиво, глядя на толпившихся у их импровизированных лотков людей.

Остальные же кочевали по всей площадке, держа мотки с проводами или прикрыв на пиджаки или плащи листки с непонятными для непосвященного надписями типа: Л-545, и дальше большой набор уже других букв и цифр. Не унывали торговцы джойстиками, пластиковыми палками для управления игровым компьютером. Их продавали по 60 рублей за штуку. Продавцы самодельных клавиатур для компьютеров, как правило, не выкрикивали цену. Она в виде сторублевой или меньшего достоинства купюры, в зависимости от размеров клавиатуры, была зажата между кнопками продававшегося дефицита. Руки с зажатыми в них микросхемами просто поднимались вверх. Желавшие подходить и понимающе осматривали товар. Дилетанту здесь делать было

МИНИ-РЕПОРТАЖ

Ещё один рынок — радио

ничего. Практически никто не объяснял, что он держит в руках. Из более или менее знакомых предметов можно было купить набор пальчиковых батареек «Тошиба» за десять рублей или дискеты по 50 рублей за штуку, или советский автомобильный магнитофон «Союз» с японской начинкой за 1600 рублей. Компьютеры все же тоже продавали, но не показывали, а только обсуждали их достоинства. Наблюдавший за ходом торговли у милицейского «газика» замначальника Тушинского РОВД Геннадий Смирнов был очень доволен происходящим.

— Теперь, — сказал он, — нам не надо отвлекать значительное число людей на отлов этих торговцев у магазинов. Мы следим лишь за тем, чтобы не было конфликтов и мошенничества.

Заместитель председателя Тушинского исполкома Виктор Козлов, который вместе с кооперативом «Электроника», выступил организатором этого рынка, считает, что все «подобного рода толкучки» надо легализовать. Что же касается именно этой, то, по словам Козлова, радиолубителям не-

долго осталось месить грязь. Площадка очень скоро будет заасфальтирована, и на ней появятся нормальные лотки. Входная плата — 5 рублей пойдет на поддержание порядка на этой территории, оплату работы милиции и покупку деталей для кружков радиолубителей района.

Д. СИДОРОВ («Московские новости»). ПОСТСКРИПТУМ.

Самый простой способ борьбы с черным рынком — легализовать его. По этому пути пошли организаторы радиорынка в Тушино. И, как вы видите, добились определенных успехов. Что же мешает открыть подобный рынок в Сургуте? Ведь радиолубителей в городе достаточно. Все только выиграют, если они будут приобретать детали на легальном рынке, а не переплачивать за них под страхом быть наказанным.

Что наша жизнь?

Игра!

Вся жизнь человека связана с игрой. Играют всегда и везде не только дети, но и взрослые. То, что играют дети, это понятно, а во что же играют взрослые? На этот вопрос может ответить молодежное творческое объединение «МЕНЕСТРЕЛЬ». Дворца культуры «Энергетик», которое приглашает всех любителей интеллектуальных игр стать членом «ГЕИМ-КЛУБА».

Благодаря телевидению мы познакомились с целым рядом интересных игр: «Что? Где? Когда?», «Счастливый случай», «Брейвринг», «Любовь с первого взгляда» и, конечно, «Поле чудес», который, по последней статистике, самым популярным программ Центральное телевидения.

КАК ЖЕ СТАТЬ УЧАСТНИКОМ КАПИТАЛ-ШОУ «ПОЛЕ ЧУДЕС»?

Во-первых, необходимо войти в состав «ГЕИМ-КЛУБА» МТО «МЕНЕСТРЕЛЬ», а для этого нужно знать правила и уметь играть в любую игру, тренирующую мозг, составив интересный кроссворд, чайнворд, анаграмму, полиндраму и др.

Во-вторых, перечислить 10 рублей на счет № 700243 в Сургутском отделении Жилсоцбанка с пометкой «ПОЛЕ ЧУДЕС».

В-третьих, отправить свои данные, домашний адрес или телефон, правила игры, составленный кроссворд и др., канцелярию по адресу: 628400 г. Сургут, РУС, абонентский ящик № 14, с пометкой: МТО «Менестрель». Капитал-шоу «Поле чудес».

Победители игры «Поле чудес» в «Гейм-клубе» будут иметь возможность не только получить ценные и денежные призы, но и стать участниками телеигры капитал-шоу «Поле чудес». Справки по тел. 2-18-56.

В Сургуте

дей, которые бы пришли сюда со своей технологией. Около четырех тысяч кубометров отходов город сбрасывает на свалку. Не менее половины этого количества вывозится и на другие площадки, официально не отведенные для свалки. Поэтому было бы величайшим делом, если бы мы смогли утилизировать отходы.

Трудно очертить весь круг конкретных проблем, которыми мы уже занимаемся или хотим заняться. Пока еще хватает сил, квалификации, идет процесс становления, создаются рабочие места, накапливается банк данных. В наших планах и желание одеть, накормить людей. Работаем, в частности, над вопросом закупки кожаных изделий индийского производства. Мы стараемся не просто что-то купить или зата-

щить кого-то сюда. Совместное предпринимательство должно носить не разовый характер, этот бизнес должен быть постоянным. В этой связи, как не покажется парадоксальным, мы подготовили контракт с Объединенными Арабскими Эмиратами. В вашей газете была первоапрельская шутка о закупе нефтяниками партии «Тойот». А вот наша фирма их действительно закупит. В этой стране сухой климат, а коррозионная стойкость машины хороша как раз в таких условиях. Специалисты пояснили нам, что там самые надежные японские автомобили. А поскольку народ в Эмиратах живет безбедно, то машины там имеют возможность менять часто, подержанную они продают за бесценок. Ваша газета в свое время давала объявление о том, что

есть возможность приобрести автомобили иномарок за валюту. Полтысячи желающих в городе нашлось, в основном это наши работники, которые трудились в заграничных фирмах. И вот некий шейх из ОАЭ взялся решить этот вопрос. Не хочется предвосхищать события, но тем не менее мы договорились купить партию машин, и если друг другу понравимся, то пойдем на создание СП в Сургуте. Какого? Дело в том, что в городе уже насчитывается более ста автомобилей иномарок с правым рулем. Это весьма опасно при правостороннем движении. Понимая желание людей купить машину по такой цене, мы ставим задачу помочь им, но сделать так, чтобы этот транспорт имел левый руль. Словом, в Сургуте хотелось бы создать предприятие по перепродаже японской машины для всей страны. Думаю, что летом эти машины поступят в город. Обращались мы с предло-

жениями к АвтоГАЗу, АвтоВАЗу продавать автомобили в смешанных ценах. Ответ пока дали первые.

— А как вообще начинается поиск партнеров, технологий?

— Сегодня, к примеру, нет шифера, рубероида. Начинаем искать технологию. Отыскалась интересная, приступаем к работе, чтобы быстро при помощи одного хитрого аппарата заливать подручным материалом крышу, делать надежную защиту.

Хочется охватить все быстро, но время не позволяет это сделать. Мы развиваем связи с различными ассоциациями, намерены сотрудничать с отделами по внешнеэкономическим связям местных исполкомов и вообще со всеми. Другое дело, что мы плохо информированы друг о друге даже внутри города. Видимо, следует создать в Сургуте клуб бизнесменов, деловых людей на неформальной основе. Кстати, у болгар из Металлоконструкций

есть свое помещение типа кафе, где они собираются, обсуждают проблемы. Это пример европейского подхода. Там, прежде чем создать какое-то дело, организуют клуб. Он не принадлежит ни дяде Ване, ни дяде Мите. Ну, выпьют там за беседой кружку пива или сто граммов, хотя это не обязательно, но все это присойно и дивильно. Такое же выражение должны иметь и деловые люди Сургута. Ведь часто сталкиваемся с парадоксальной ситуацией: встречаемся друг с другом на ярмарках в Свердловске или Ленинграде и там узнаем о том, что каждый предлагает на Всесоюзном рынке. А сургутянин сургутянину ничего не предлагает. Конечно, товарно-сырьевая биржа, которая сейчас создается в городе, это новая цивилизованная форма инструмента рыночных отношений. Она даст толчок к развитию сотрудничества. Но тем не менее информация для деловых людей должна быть пред-

ставлена в городе широко. Может быть, «Сургутской трибуне» завести рубрику клуба деловых людей. Разумеется, коммерческая тайна должна оставаться тайной, на нее никто не претендует. Считаю, что все, чем мы занимаемся, делается в интересах не только своих коллективов, но и всего города. Ведь эти коллективы находятся не на каком-то острове, они — жители Сургута и района. Не может быть регионального хозрасчета, но должен быть региональный интерес, решение каких-то вопросов за счет региональных «мозгов». Чем быстрее раскроем инициативу, тем раньше смогут стать Объединенными Арабскими Эмиратами или маленьким Кувейтом и наш город, и округ. Решать эту задачу надо, объединив усилия, избегая параллелизма, лишних затрат.

Интервью взяла
З. СЕНЬКИНА.

АФОРИЗМЫ

Памяти Козьмы Пруткова

... Располагая свои мысли в надлежащем порядке, с восторгом обнаруживаешь, как их легко посчитать.

... Назвав себя Восьмиамиридой, Семирамиду не переплывешь.

... Мы рубим сук, на котором сидим, потому что так рубить удобнее.

... Пророки обыкновенно изгоняются отсюда, потому что их лучше слышно отсюда.

... Строй, в котором все стоит во фронт, производит впечатление.

... Ежели из твоих рассуждений что-то вытекает, тут же сообщи, куда это все впадает.

... Не читай Гоголя, он над тобой смеется.

... Не допускай, чтобы тебя одолевали мысли, сам их одолевай!

... Совокупность мер, переходящих всякие границы, называется внешнею политикой.

СУГУБО ОРИГИНАЛЬНОЕ

... Нет! Свобода совести даруется нам для того, чтобы, наконец, лишиться нас выбора между свободой и совестью.

... М-да, тираны могут быть худошавыми, но власть их всегда обладает нездоровой полнотой.

... Ага! Цель оправдывает средства, чтобы впоследствии их обвинить!

... Ха-ха! Трусливая мысль всегда перспективна, она рассчитывает на завтрашнюю похлебку.

... Вздор! Не красота спасет мир, а ее неутомимое сравнение с безобразием!

... Уф! Изучая логику истории, можно узнать кое-что любопытное, но не саму логику.

... Эх, ложь для людей должна быть в известном смысле примером; она всегда зорко следит за правдой.

Анатолий ГАЛЬЧЕНКО.

ГИМНАЗИЯ НАЧИНАЕТСЯ ТАК



Еще не утихли страсти вокруг будущей Сургутской гимназии, а в классах еще не покинутого строителями здания начались тревожные события другого рода. Начались приемные испытания желающих стать первыми гимназистами. Конкурс как в самые престижные ВУЗы страны. В первый класс — до десяти человек на место, во второй — около четырех.



Если бы существовал прибор для измерения уровня человеческих эмоций, то в этот день и в этом месте он бы наверняка зашкалил. Переживаний было вдоволь и у родителей, томившихся в ожидании, и у ребят во время первого в жизни экзамена. Но что поделаешь, конкуренция — неотъемлемая форма жизни, к которой мы нерешительно подступаем.

Л. БЕРЕЗНИЦКИЙ, фото автора.



УДАВА ЛУЧШЕ ЛОВИТЬ УДОЧКОЙ...

В «СТ» от 5 апреля прочитал возмущенное письмо А. Гуталинова. Я не знаю, куда смотрит милиция, но по поводу коммунальщиков отвечу как сантехник со стажем. Травить удава никак нельзя. Из-за отдельных «товарищей» — проектировщиков — случаются иногда «врезки» питьевой воды в канализацию. Так это людей травить... сами любите.

А удава не бойтесь, бросьте в унитаз половую тряпку, она где-нибудь да застрянет, вот ему ходу и нет. Так, кстати, многие делают.

С уважением
В. ИВАНОВ,
ул. Нагорная, 11, кв. 119.

Тут про удава писали, лишь народ пугают. Да разве нам, рыбакам, в диковинку? Я на теплом канале такого зацепил — куда вашему, жаль, сорвался. Сетью его несподручно ловить. Здесь удочка нужна, снасть хорошая, в вашем случае зимняя подойдет, да и сидеть удобно. А главное — наживку подобрать. Хорошо на лягушку, сверчка любит, а еще... да нет, вдруг рыбаки среди вас есть. В общем, не беспокойтесь, я уже свою снасть поставил, изведу гада.

Иван Филиппович.

